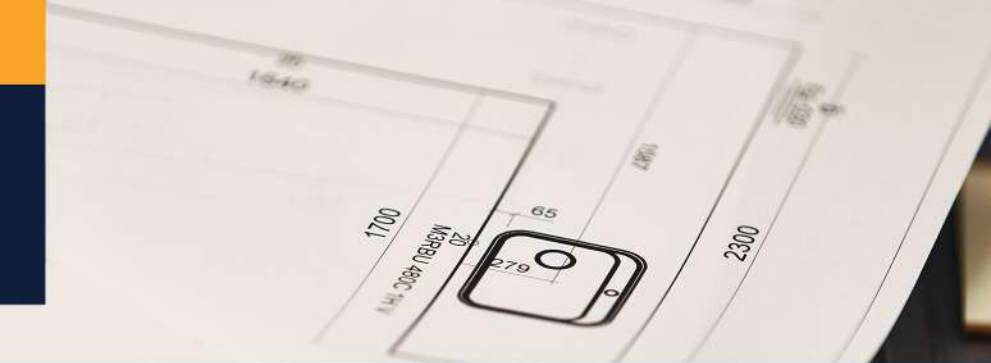




AREA SALES MANAGER, BÄNKSIVOR SVERIGE NORD

DFI-Geisler söker en kundfokuserade Area Sales Manager till att utveckla vår bänkskiveförsäljning i Nordsverige. DFI-Geisler är i dag Skandinaviens största aktör inom skräddarsydda bänkskivor med ett brett sortiment till kök och badrum.

VI SÖKER DIG som kommer från köksbranschen eller som leverantör till köksbranschen. Du är strukturerad och professionell i din kommunikation. Du har återförsäljaren i fokus och ett pragmatisk, strukturerat och lösningsorienterat arbetssätt.

SOM AREA SALES MANAGER SVERIGE, arbetar du kundfokuserat med bänkskivor. Du fungerar som länken mellan återförsäljare och DFI-Geisler. Du säkerställer en kundupplevelse som är marknadens bästa och hanterar de flesta frågor inom ramen för processen kring bänkskivor inklusive utbildning av butikspersonal, optimering av beställningsrutiner och uppdatering av utställningar.

DU KOMMER ATT vara placerad vid ditt hemmakontor, troligtvis norr om Stockholm och dela den svenska marknaden med en erfaren kollega. Ett antal resdagar kommer att prägla din vardag och förutom resor i Sverige blir även fabriken i Danmark ett naturligt mål för dina tjänsteresor. Våra kunder i Sverige är JKE-Design/Electrolux Home, Ballingslöv, Kvik samt andra aktörer.

DIN ANSÖKNING skickas till os via job@dfi-geisler.com. Du kommer att rapportera till Martin Fruth, som är försäljningschef på DFI-Geisler och frågor angående denna tjänst besvaras via: mafru@dfi-geisler.com

SISTA ANSÖKNINGSDATUM är 2023-11-30 och tillträde sker enligt överenskommelse, gärna omgående.

DFI-Geisler är Skandinaviens ledande producent av bänkskivor för kök i alla slags material. Vi är urdanskar och har under årtionden levererat bänkskivor med karaktär till mer än en miljon kök i framförallt Skandinavien.

DFI-GEISLER



Läs mere på dfi-geisler.com